

Die Engel & Völkers Capital AG ist ein unabhängiger Investment Manager für Immobilieninvestitionen und Anbieter für Strukturierung sowie Bereitstellung von maßgeschneiderten Finanzierungslösungen für Projektentwickler und Bestandshalter. Dabei ermöglicht das Unternehmen institutionellen Investoren den Zugang zu attraktiven und individuellen Lösungen in Immobilieninvestitionen und bietet Kapitalnehmern in allen Stadien ihres Immobilienprojekts passgenaue Finanzierungslösungen an. Für die Engel & Völkers Capital AG sind aktuell rund 20 Mitarbeiter an den Standorten Hamburg, Berlin und Madrid tätig und das Team wird auch 2020 stetig wachsen. Im Rahmen dieses Wachstumskurses suchen wir für **Hamburg** und für **Berlin** einen

Standortleiter als Spezialist für gewerbliche Immobilienfinanzierung in Berlin bzw. Hamburg (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten mit Ihrem Team die Betreuung unserer Bestands- und Neukunden in allen Belangen der Vermittlung von gewerblichen Immobilienfinanzierungen und den damit zusammenhängenden Vertriebs Erfolg
- Sie arbeiten operativ mit und leiten unser Team von Finanzierungsspezialisten am Standort Berlin (Vertriebsgebiet Berlin und Neue Bundesländer) bzw. Hamburg (Vertriebsgebiet Norddeutschland)
- Sie koordinieren den Prozess der Mandatierung sowie Strukturierung und Konzeption von maßgeschneiderten Finanzierungslösungen
- Sie leben unsere Philosophie als kundenzentrierter Lösungsanbieter und entwickeln nachhaltige Geschäftsverbindungen zu unserer Zielgruppe
- Sie nehmen an öffentlichen Veranstaltungen unserer Zielgruppe teil und vernetzen sich intern mit relevanten Ansprechpartnern
- Sie beobachten kontinuierlich den Markt, führen entsprechende Analysen durch und antizipieren Trends sowie Implikationen für unsere Kunden

Ihr Profil

- Sie verfügen über umfassende Kenntnisse auf dem Gebiet der gewerblichen Immobilienfinanzierung und sind erfahren in der Gestaltung von strukturierten Finanzierungen
- Sie verfügen über ein fundiertes Netzwerk in der Immobilienwirtschaft und haben bereits etablierte Kontakte zu Projektentwicklern und Bauträgern
- Sie haben einschlägige Vertriebs- und zumindest erste Führungserfahrungen in der Immobilienwirtschaft
- Sie verfügen über ein abgeschlossenes, wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine erfolgreich absolvierte Ausbildung im Finanz- und/oder Immobilienwesen
- Sie haben Freude am Vertrieb und am professionellen Umgang mit Ihren nationalen und internationalen Kunden und Dienstleistern
- Sie kommunizieren sicher auf allen Ebenen in Deutsch und Englisch

Was wir bieten

- Ein dynamisches und attraktives Arbeitsumfeld und Freiraum für eigene Ideen
- Individuelle Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Unsere Büros befinden sich in attraktiver City-Lage und sind modern und hochwertig ausgestattet
- Ein attraktives Gehalt sowie eine leistungsgerechte Bonusregelung
- Die Möglichkeit flexibel und mobil zu arbeiten (Home-Office Möglichkeiten)
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege und positive Teamdynamik
- Zugang zum globalen Netzwerk von Engel & Völkers

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (inklusive Anschreiben, CV, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin), welche Sie bitte an unsere Ansprechpartnerin Vivien Bornhold (Vivien.Bornhold@engelvoelkers.com) senden.

Bei Rückfragen steht Ihnen Vivien Bornhold gerne unter der Telefonnummer 040/524 71 71 17 zur Verfügung.